

ÁLLÁSAJÁNLAT

Egy dinamikus, multinacionális vállalatnál vagy egy megbízható családi vállalkozásnál keres új kihívásokat? Az 1839 óta az egészségügy fejlődését szolgáló B. Braun-vállalatcsoportnál mindkettőt megtalálja! A cégcsoportot Magyarországon az egészségügyi termékek fejlesztésével és gyártásával foglalkozó B. Braun Medical Kft., a termékek értékesítését végző B. Braun Trading Kft., a dialízishálózatot működtető B. Braun Avitum Hungary Zrt., valamint a Központi Funkciókat ellátó B. Braun SSC Hungary Kft. képviseli. A vállalatcsoport több mint 2600 munkatársával a magyarországi egészségügyi piac egyik legnagyobb szereplője. Értékesítési csapatunkba keresünk a magas színvonalú szakmai munka iránt elkötelezett munkatársat az alábbi pozícióba:

TERMÉKMENEDZSER

A termékmenedzser pozíció funkciója az értékesítés támogatása az alábbi, kiemelt termékcsoporthoz esetében: gyógyszer használatos infúziós eszközök, infúziós alapoldatok, parenterális tápszerek, regionális anesztézia termékei.

Feladatok:

- Központi marketingtől kapott hírlevelek, információs anyagok fordítása
- A termékismereti és / vagy egyéb képzések megszervezése.
- A termékismereti és / vagy egyéb képzések, illetve termékismertető előadások megtartása a már meglévő és potenciális vevők (belső oktatási, kórházi, kongresszusi előadások) valamint az értékesítéssel foglalkozó munkatársak számára.
- A termék kompetencia felméréshez kapcsolódó tesztek szakmai összeállítása.
- Részvétel az anyagcég által szervezett szakmai tréningeken, illetve a lokális gyakorlati képzéseken.
- Magyar nyelvű promóciós és reklám anyagok szakmai szempontból történő kidolgozása.
- Termékbevezetés esetén a piacra vezetési terv, termékregisztráció, klinikai dokumentációk előkészítése
- A meghirdetett tenderek elemzése, és a közvetlen felettese jóváhagyásával a szükséges termék-specifikáció határidőre történő elkészítése.
- A termékköréhez tartozó tenderek retrospektív elemzése és az eredmények ütemezett közzétevése a felettesével. A megbeszélés alapján javaslatok tétele a tender hatékonyság növelésének céljából.
- A hozzá tartozó termékcsaláddal kapcsolatban trendanalízis készítése.
- A hozzá tartozó termékcsalád értékesítésével kapcsolatos Benchmark adatok elemzése.
- Folyamatos figyelemmel kísérése a hozzá tartozó termékek életútjának és ennek megfelelő termék portfólió menedzselése.

A pozícióhoz tartozó elvárások:

- Felsőfokú végzettség
- Értékesítési szervezetben szerzett tapasztalat előny
- Felhasználói szintű számítógépes ismeretek (MS Office World, Excel)
- Tárgyalóképes angol nyelvtudás
- „B” kategóriás vezetői engedély és vezetési gyakorlat
- Jó kommunikációs és szervező készség.
- Pontos, szabályszerű, precíz, önálló munkavégzés

Amit kínálunk:

- Versenyképes fizetés és juttatások
- Proaktív csapat
- Stabil, támogató vállalati háttér
- Négyszeres AON legjobb munkahely
- Szakmai továbbképzési lehetőségek

Munkavégzés helye:

Központi iroda: Budapest 1023, Felhévizi utca 5.

Jelentkezés módja:

A jelentkezéshez kérjük, küldje el magyar nyelvű fényképes, részletes szakmai önéletrajzát Dékány Adrienn HR munkatárs részére az adrienn.dekany@bbraun.com e-mail címre.